

FUNK

KLARE ANSAGE

**Kommunikation, die ankommt.
Dialoge, die bewegen.**

Führung wird über Kommunikation wirksam. Gerade unter Druck entscheidet sich, ob Botschaften Orientierung geben, Gespräche Verantwortung klären und Vereinbarungen tatsächlich in Handlung übersetzt werden.

AUSGANGSSITUATION

Botschaften bleiben unklar, Gespräche drehen sich im Kreis oder schwierige Themen werden vertagt. Dadurch entstehen Missverständnisse, Reibungsverluste und Entscheidungen ohne verbindliche Umsetzung.

NUTZEN

**Schwierige Gespräche souverän meistern.
Klare Botschaften senden.
Verbindliche Ergebnisse erzielen.**

VIER KOMMUNIKATIONSFELDER

1



KLARHEIT

Botschaften priorisieren, verständlich formulieren und auf den Punkt bringen.

2



HINHÖREN

Wahrnehmen, was gesagt wird, was mitschwingt und was wirklich geklärt werden muss.

3



DIALOG FÜHREN

Fragen, Einwände und unterschiedliche Sichtweisen konstruktiv bearbeiten.

4



VERBINDLICHKEIT

Vereinbarungen treffen, Verantwortung sichern und konsequent nachhalten.

WAS AM ENDE ANKOMMT

KLARER

Botschaften geben Orientierung und schaffen Fokus.

RUHIGER

Gespräche verlaufen strukturierter und bleiben anschlussfähig.

VERBINDLICHER

Vereinbarungen werden klarer und konsequenter umgesetzt.

Das Ergebnis: mehr Wirkung in Ansagen, mehr Qualität im Dialog und mehr Sicherheit in der kommunikativen Führung unter Druck.

DER FUNK-LERNWEG

Zwei Präsenztage. Ein Service-Point. Kommunikation mit Wirkung.

TAG 1

AUFTAKT

Erwartungen klären,
Kommunikationsmuster sichtbar
machen und Arbeitsfelder
fokussieren.

TAG 1

TRAINING

Ansagen schärfen, Hinhören
trainieren und erste
Gesprächssequenzen praktisch
üben.

START

ZIEL

NACH 4 WOCHEN

90 MIN. ONLINE

SERVICE-POINT

Erfahrungen auswerten,
offene Situationen
nachscharfen und den
Praxistransfer sichern.

TAG 2

TRANSFERPLAN

Konkrete Vereinbarungen
treffen und kommunikative
Leitplanken für die Umsetzung
festlegen.

TAG 2

ANWENDUNG

Schwierige Dialoge bearbeiten,
Widerstände führen und
Kommunikation unter Spannung
stabilisieren.

TEILNEHMERKREIS

Führungskräfte, Projekt- und Bereichsleitungen sowie
Experten mit Führungs-, Kunden- oder
Schnittstellenverantwortung. Inhouse auch komplette
Führungsteams.

LEISTUNGSUMFANG

- 2 Präsenztage
- praxisnahe Gesprächssequenzen
- persönlicher Transferplan
- 90-Minuten-Service-Point
- Arbeitsunterlagen

INVESTITION INHOUSE

9.900 € netto

OFFENES FORMAT

1.990 € netto / Person

inkl. Service-Point

OPTIONAL INHOUSE

3. Präsenztage

Vertiefung Führungsteam